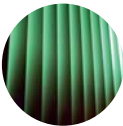


Dynovus Solutions AG



Software Development & Implementation Services

 Portfolio

In einem schwierigen Markt braucht man gute Partner

Aktuell ist das Geschäft von Offshore-Entwicklungsarbeiten durch eine hohe Quote von Projektabbrüchen und Problemen in der Zusammenarbeit zwischen Kunden und Offshore-Anbieter gezeichnet. Hauptgründe für die auftretenden Probleme bestehen in der räumlichen Distanz und den damit verbundenen Kommunikationsproblemen zwischen Kunde und Outsourcing-Partner, fehlender Projekteinbindung bis hin zu Schwierigkeiten auf Grund kultureller Unterschiede.

Andererseits verlangt der Markt in Europa nach immer mehr Ressourcen im Bereich der Softwareentwicklung, die jedoch nicht im ausreichenden Maße zur Verfügung stehen – und absehbar auch nicht zur Verfügung stehen werden. Ganz im Gegenteil: neue technische Möglichkeiten sowie Produkteinführungen (z.B. NAV 6.0) und das damit verbundene Marktpotenzial werden diesen Trend eher noch verstärken.

Deshalb hat sich Dynovus Solutions AG entschlossen, die existierenden Potenziale zu nutzen und ein Produkt „Softwareentwicklung“ anzubieten, das alle relevanten Aspekte ganzheitlich miteinander verbindet.

Kundennähe & Qualität

Dies beinhaltet zum einen eine klare Partnerstrategie, die direkte Geschäfte mit Endkunden ausschließt. Andererseits jedoch eine kompetente Unterstützung vor Ort beinhaltet, inklusive der Begleitung bei Kundenworkshops und Analysen durch erfahrene NAV Projektleiter, Entwickler sowie Consultants, je nach Wunsch des Microsoft Dynamics NAV Partners.

Die ermittelten Anforderungen werden vom betreuenden Projektleiter dann innerhalb der Dynovus Solutions AG mit projekterfahrenen Mitarbeitern abgestimmt. Innerhalb des jeweiligen Dynovus Solutions Teams werden die Anforderungen dann umgesetzt, getestet sowie dokumentiert. Nach bestandem Qualitätstest erfolgt die Übergabe wiederum durch den Projektleiter vor Ort. Wenn es gewünscht wird, leistet Dynovus Solutions AG natürlich auch die nötige Unterstützung bei der Implementierung.

Der Partner von Dynovus Solutions kann sich somit auf ein kompetentes Team vor Ort verlassen, das durch ein starkes Back-Office unterstützt wird.



Kundenspezifische Projekte und Anpassungen

Komplexe Kundenwünsche fordern Sie heraus – Dynovus realisiert effizient und standardkonform

Der Kunde will seine individuellen Prozesse im System abgebildet haben. Schnell, preisgünstig, wartungsfreundlich. Dabei steht die Effizienzsteigerung der Mitarbeiter im Focus. Ebenso soll die Performance des Systems maximiert werden.

Vom ersten Gespräch bis zum erfolgreichen Abschluss des Projektes investieren beide Seiten viel Zeit und Engagement. Wir stellen die Manpower, um die qualitativ hochwertige Lösung schnell, wartungsfreundlich und preiswert zu liefern. Unser Projektleiter nimmt Ihnen die Sorgen um das termin- und fachgerechte Doing ab. Er koordiniert und überwacht durch ständige Kommunikation die einzelnen Projektphasen. Von der Anforderungsbeschreibung und Ist-Analyse zur Entwicklung. Von der Datenmigration und der Implementation bis zu den ausführlichen Tests. Von der Dokumentation über die Schulung der Mitarbeiter bis zur erfolgreichen Inbetriebnahme. Setzen Sie Ihre Ressourcen dort ein, wo sie den größten DB erwirtschaften! Wir sorgen durch unsere attraktive Preisgestaltung dafür, dass jedes Projekt mit uns für Sie und Ihre Kunden ein attraktives Geschäft wird. Und in Zukunft Anschlussprojekte zu überraschend günstigen Preisen abgewickelt werden.

Ihr Gewinn: Tagesgeschäft ohne Fixkosten – wir sind da, wenn Sie uns brauchen.

- Unterstützung bei komplexen Projekten sowie Ressourcenengpässen
- Gemeinsame Analyse der Anforderungen sowie Unterstützung bei der Erstellung eines Pflichtenheftes bzw. Bearbeitung des bereits erstellten Pflichtenheftes
- Übernahme sämtlicher projektspezifischer Zusatzprogrammierungen, Modulanpassungen, Funktionen zur Datenmigration sowie Programmdokumentation

Festpreisangebot nach Pflichtenheftanalyse



Upgrades

Ihre Kunden wollen auf dem Stand der Technik bleiben

Sie glänzen beim Kunden mit den neuen Features - Die Fleißarbeit machen wir.

Sie begeistern ihre Kunden schnell für die neuen Features. Bieten Sie ihnen durch unseren Einsatz den überraschend preiswerten Übergang zur neuen Technik! Wir portieren die individuellen Anpassungen auf das neue Release. Schnell, gut, extrem günstig.

Unsere erfahrenen Projektleiter vor Ort analysieren die Anwendung Ihres Kunden auf Abweichungen vom bisherigen Standard: Welche kundenspezifischen Tabellen können übernommen werden? Welche individuellen Felder gibt es jetzt standardmäßig im neuen Release? Welche Reports müssen an veränderte Datenstrukturen angepasst werden? Schritt für Schritt wird analysiert, konzipiert und realisiert – die optimale Lösung für Ihren Kunden stets im Blick. Internationale Qualitätsansprüche werden mit schweizerischer Präzision umgesetzt!

Ihr Vorteil: Ihre Ressourcen konzentrieren sich auf Ihre Kunden. Das ideale Update liefern wir: kostengünstig, schnell und perfekt implementiert.

- Upgrades von jeder Ursprungs- auf jede (höhere) Zielversion
- Analyse der Anpassungen und Prüfung der Möglichkeit von „un-customizing“ aufgrund verbesserter Funktionalität der Zielversion
- Erstellung Dokumentation des Upgrade Pfades
- Integritätscheck der wichtigsten Funktionen und wenn gewünscht auch der Daten vor- und nach der Umstellung
- Dokumentation der Beziehungen zwischen Standardobjekten und kundenspezifischen Anpassungen (optional)
- Aufzeigen von potenziellen Performanceproblemen und deren Beseitigung (optional)
- Anpassung der Standard Upgrade Objekte an Kundenspezifische Änderung der Datenstruktur
- Erstellung einer Upgrade Prozess Checkliste, Begleitung des Upgrades vor Ort (optional)
- Durchführung von Testmigrationen zum Daten- und Prozessabgleich und Dokumentation der Datenintegrität in verschiedenen Detaillierungsstufen, Testprotokoll (optional)

Festpreisangebot mit Optionen nach Übersendung der Programmobjekte



Modulentwicklung, -weiterentwicklung, -upgrades sowie -Wartung

Sie erkennen das Marktpotential - Wir entwickeln das passende Zusatzmodul.

Eine Branchenlösung, überzeugend marktgerecht, kompakt, stets auf dem neuesten Stand: die ideale Basis für nachhaltige Umsätze und erhöhte Kundenbindung.

Sie haben gemeinsam mit ihren Kunden das Branchen-Know-how. Wir setzen das Wissen in eine Lösung um. Schnell, präzise, gut dokumentiert, zukunftssicher. Das Gute daran: die Entwicklungskosten sind besonders niedrig. Der hohe Aufwand für die Konzeptualisierung wird sich sehr schnell amortisieren.

Dynovus ist der starke Partner vor Ort, wenn es um nachhaltige, hochwertige und preisgünstige Entwicklung geht. Wir können in jeder Projektphase einsteigen: von der Anforderungsbeschreibung über die Konzepterstellung zur Entwicklung bis zur Datenmigration und erfolgreichen Einführung in den laufenden Betrieb. Zu unserem Leistungsangebot zählen ebenso die umfassenden Tests, die Anwenderdokumentation/online-Hilfe und die Erstellung der anwenderfreundlichen Schulungsunterlagen. Wir optimieren die Anwendung bezüglich Anwenderproduktivität, Systemperformance, Nähe zum Standard, Zertifizierbarkeit durch MS.

Wir stellen die Anpassung des Standard-Moduls an veränderte gesetzliche Rahmenbedingungen (Pflege) ebenso sicher wie die Anpassung der verkauften Installationen (Wartung). Alte Versionen werden von uns weiter supportet. Und wenn es notwendig wird, entwickeln wir das Modul komplett neu!

Ihr Nutzen: Sie kennen die Marktchancen - Wir liefern Ihnen das fertige Produkt dazu.

- Modulentwicklung nach Pflichtenheft und Workshop oder aufgrund existierender kundenspezifischer Entwicklung
- Übernahme existierender Module zur Wartung und Weiterentwicklung
- Bug- und Issue Tracking, Versions Management, Upgrade Management
- Einpflegen von Bug fixes, Servicepacks sowie Upgrades in kundenspezifischen Datenbanken (optional)
- Erstellung sowie Update der Programmdokumentation
- Erstellung sowie Update der Anwenderdokumentation (optional)
- Periodische Workshops zur Weiterentwicklung des Moduls
- Nutzung des Kunden Issue Tracking System oder Bereitstellung eines personalisierten Issue Tracking Systems auf einer „neutralen“ Webadresse
- Wartung sowie Erweiterung im Bereich Mehrsprachigkeit der Anwendung
- Monatliche Statistiken über Bugs und Issues sowie deren Abarbeitung und der entsprechenden Reaktions- und Lösungszeiten

Abrechnung nach monatlichem Festpreis auf Basis eines definierten Entwicklerteams bzw. Abrechnung nach Aufwand



Performance Optimierung

Nach Migration von Native auf SQL Server, aufgrund stark wachsender Datenmengen, suboptimaler Programmierungen sowie komplexe Verarbeitungsprozesse.

- Erstellung und Auswertung eines Kundenfragebogens zur Eingrenzung der Problembereiche, Begleitung eines Analyse-Workshops (optional)
- Code- und Datenstrukturanalyse und Erarbeitung des Optimierungspotenzials
- Umsetzung der Performanceverbessernden Maßnahmen und Dokumentation der Geschwindigkeitsverbesserungen
- Datenintegritätstests
- Vergleich Programmverhalten (funktional) der Ursprungs- und Optimierten Version

Festpreisangebot nach Analyse des Optimierungspotenzials

Erstellung von Programmdokumentationen

- bereits realisierter Kundenprojekte
- Modulanbindungen
- Modulentwicklungen
- etc.

Sonstige Programmierungen

- zur Datenmigration
- Datenaustausch
- Auswertungen
- OLE, OCX Interfaces
- C/Front Entwicklungen
- .net-Entwicklung
- Sharepoint-Entwicklung
- Anbindung an Fremdsysteme
- Webdarstellungen, Webservices etc.



Kontakt

Dynovus Solutions AG

Bahnhofstr. 42
CH-9450 Altstätten/SG

Tel.: 0041 71 511 2430
Fax: 0041 71 511 2433
E-Mail: info@dynovus.com

